

POURSUITE D'ÉTUDE

POUR LES PRÉPARATEURS EN PHARMACIE

1. [Formation de CQP dermocosmétique pharmaceutique au CFA de Guilhaud](#)

C'est une formation accessible aux titulaires d'un BP Préparateur en pharmacie et aux pharmaciens.

Durée : 280 heures soit 1 jour/semaine (7h) sur 40 semaines réparties de Septembre à Juillet.

Contenu de la formation :

UC1 : Mise en œuvre de la politique commerciale de l'officine en matière de dermocosmétique

UC2 : Animation de l'espace de vente dermocosmétique au sein d'une pharmacie d'officine

UC3 : Conseil du client en matière d'hygiène et de soins

UC4 : Vente de produits d'hygiène et de soins

A la fin de sa formation, le Préparateur sera capable :

- d'animer un rayon (prise de commande avec négociation des remises, merchandising produits,
- de mettre en œuvre une politique commerciale (politique de prix, choix d'une marque, calcul de la rentabilité linéaire, positionnement des marques)
- d'identifier une pathologie et de conseiller au mieux le patient en matière d'hygiène et de soins (connaissance des produits et des pathologies)
- de réaliser des ventes structurées avec mise en application des techniques de vente

Financement :

- prise en charge de la formation par l'OPCA-PL (nous contacter pour les modalités administratives)

2. [Préparateur hospitalier \(niveau III\) :](#)

Formation en apprentissage (contrat de 12 mois, salaire 73 % du SMIC si plus de 21 ans)

Alternance entre un Etablissement Hospitalier Public et un Centre de Formation

Candidat âgé de moins de 26 ans, titulaire du BP de Préparateur en Pharmacie

Ou Formation pour adulte au travers du Congé Individuel de Formation

Prendre contact avec un hôpital pour une demande d'information : CHU de Lyon par exemple

Association des préparateurs en pharmacie hospitalière : ANPPH Site Internet : <http://www.anpph.fr/>

3. [Conseiller\(ère\) en dermo-cosmétique](#)

SITE : francecompetences.fr

Références RNCP32141 ou RNCP22924 (références non exhaustives)

Objectif : acquérir les connaissances, méthodes, comportements permettant de créer, au sein de l'officine, un rayon autonome dont ils seront totalement responsables dans l'organisation, la présentation, l'approvisionnement, la commercialisation et la rentabilité.

Formation diplômante et qualifiante, peut se faire dans le cadre de contrat de professionnalisation, d'apprentissage ou de formation

Contenu : enseignement théorique et pratique de biologie, cosmétologie, culture professionnelle, techniques de vente

Débouchés : conseillers(ères) en pharmacies, parapharmacies. Délégués commerciaux. Formateurs(rices) sur le terrain pour des laboratoires ou des organismes de formation.

4. [D.E.U.S.T . Technico-commercial en dermopharmacie et cosmétologie](#)

contact Université JOSEPH FOURNIER Antenne Formation Continue SANTE
Domaine de la Merci 38706 LA TRONCHE CEDEX

5. [Licence pro Santé de Technico commercial en Nutricosmétique et Cosmétologie](#)

contact Université JOSEPH FOURNIER Antenne Formation Continue SANTE
Domaine de la Merci 38706 LA TRONCHE CEDEX

6. [Certificat de Technicien Supérieur Orthopédiste Orthésiste](#)

Niveau : Niveau III (Bac +2)

Durée : 1 an d'enseignement pratique et théorique (1200H)

Public : Cette formation s'adresse aux personnes titulaires d'un des diplômes suivants : BAC, DT de Prothèse - Orthèse, DT de Podo-Orthèse ou BP Préparateur en Pharmacie. Elle s'adresse également à toute personne justifiant de 5 années de pratique professionnelle.

Le métier : L'orthopédiste - Orthésiste assure sa fonction en relation avec les membres des professions de santé. Il conçoit, réalise, adapte et applique les orthèses destinées à soutenir ou à corriger une fonction défaillante, un organe amoindri ou déformé. C'est l'artisan du bien-être et du confort de la personne dont la souffrance est généralement d'origine mécanique

